

Responsable commercial ***Assurances paramétriques agricoles***

Poste à pourvoir

L'entreprise

Courtier et agence de souscription en assurance et en réassurance, METEOPROTECT est le leader de la couverture indicielle ou paramétrique. Coverholder aux Lloyd's et partenaire des plus grands réassureurs mondiaux, nous avons développé une méthodologie et une plateforme technique uniques qui nous permettent de réaliser les couvertures les plus diverses avec un niveau de qualité inégalé.

Notre mission est d'aider les entreprises à se prémunir des conséquences financières du changement climatique. Forts d'une expertise unique en météorologie et en statistique, nous développons des produits distribués par les réseaux de courtiers et les assureurs spécialisés. En particulier, nous proposons à nos clients l'Assurance Météo™, un ensemble de produits d'assurance indicielle entièrement paramétrables par le client ou son courtier. Contrairement aux produits d'assurance indemnitaires traditionnels, l'Assurance Météo™ verse un paiement entièrement déterminé par un indice fourni par un tiers de confiance. De plus l'indemnisation est automatiquement déclenchée lors du dépassement d'un seuil prédéfini. Nous travaillons avec des clients dans le monde entier et dans quasiment tous les secteurs économiques (principalement l'énergie, l'agriculture mais également dans la distribution, la construction, le tourisme).

Votre mission

Le poste à pourvoir intervient dans le cadre de la commercialisation de nos produits d'assurance à destination du monde agricole et de l'agro-alimentaire en France : courtiers, coopératives, négoce et industriels.

Nous avons la responsabilité de créer des produits, de les tarifier et de les souscrire en respectant un objectif de rentabilité de portefeuille. Les produits concernés sont essentiellement des produits agricoles, construits soit sur la base d'indices météo, soit sur la base d'indices agricoles. Ils peuvent être parfois réalisés sur mesure pour des clients importants mais sont généralement préparés et packagés par nos équipes d'experts agronomes, météorologues, climatologues et actuaires.

Vos missions essentielles seront :

- Développement, Animation et Suivi d'un réseau de courtiers
- Accompagnement des courtiers (formation, tarification, suivi des comptes)
- Accompagnement dans la souscription des affaires nouvelles en collaboration avec les souscripteurs
- Interface entre les partenaires apporteurs (courtiers ou assureurs dans certains cas) et les différents services de l'entreprise
- Contribuer occasionnellement à la création de nouveaux produits en collaboration avec les équipes pluridisciplinaires de l'entreprise
- Déplacement auprès des clients et des partenaires (environ 50% de votre temps)

METEOPROTECT

Ce que vous apportez

- Diplôme de l'enseignement supérieur
- Au moins 5 ans d'expérience d'animation commerciale
- Expérience de l'activité commerciale dans l'assurance agricole
- Expérience comparable en cabinet de courtage, en compagnie d'assurance
- Envie d'apprendre, de développer ses compétences et d'utiliser de nouveaux outils
- Capacité à communiquer et à collaborer au sein d'une équipe dynamique et performante.
- Pédagogie, enthousiasme, autonomie, capacité à fixer des priorités et à motiver un réseau
- Rigueur et précision

Points bonus

- Maîtrise d'une autre langue européenne (anglais, espagnol, allemand, italien, néerlandais)

Ce que nous offrons

- Contrat à durée indéterminée (CDI) et rémunération attractive
- Télétravail possible sous conditions

Ainsi que :

- Une équipe dynamique, motivée et en forte croissance
- Un environnement de travail stimulant au sein d'une start-up technologique parisienne

Candidature

METEO PROTECT SAS

Par e-mail contact@meteoprotect.com

Sur le Web <http://www.meteoprotect.com/fr/rejoindre-meteo-protect.html>

Reference *commercial_reseau_agriculture_2018-02-02*